

WEBINAIRE

# Comment accroître sa CAPACITÉ DE REBOND avec l'AFFACTURAGE ?



Céline EYSSERIC  
Responsable commerciale FactoFrance  
Région PACA



## FIN 2020 : OÙ EN SONT NOS ENTREPRISES ?

- Les mesures de l'Etat ont permis de financer du temps **et non de l'investissement**
- Les **EBITDA se sont effondrés**, consécutif au confinement et à la reprise très graduelle de l'activité
- Certaines entreprises se retrouvent avec des **leviers d'endettement très hauts** sans être en mesure de lever de nouvelles dettes
- Les difficultés avant crise ne se sont pas solutionnées, elles ont été figées grâce aux dispositifs d'Etat
- Les états financiers 2020 dégradés ont entraîné des **baisses de cotations** et des bris de covenants
- Les banques déjà exposées commencent à **resserrer les conditions d'obtention des nouveaux crédits**

*« Les factors au plus près des problématiques économiques... »*

**Recul historique**  
des volumes  
Affacturage

- 8% ■ 323 Mds€

**Assèchement**  
des besoins  
de trésorerie

- 12% des encours financés

**Faible activité**  
Restructuring

- 40% des procédures collectives



# PGE : Des remboursements massifs à prévoir qui impacteront la trésorerie et les investissements

Des entreprises qui ne pourront pas faire face ou réagiront trop tard

**67 % des dirigeants sont très inquiets pour la pérennité de leur entreprise**

**52 % estiment qu'ils ne pourront pas rembourser le PGE**

Source : enquête CGPME 2020

## Prêt Garanti par l'Etat en France au 05/03/2021

**135 Milliards €**  
Montants accordés

**658 901**  
bénéficiaires

## Zoom sur la région PACA

**11 190 Mds €**  
Montants accordés  
sur la région

**72 222**  
Bénéficiaires sur la  
région

N°3  
National

11% nombre  
8% volume

Quelles  
perspectives

pour 2021 ?





# En quoi l'affacturage permettrait de rembourser le PGE ?

## Un financement déplafonné

- Un financement d'actifs autoliquidatif qui n'impacte pas la capacité d'emprunt de l'entreprise
- Renouvelable à chaque cession de facture
- **ACCESSIBLE AUX ENTREPRISES EN RETOURNEMENT**

## Une utilisation flexible

- en remplacement de la ligne existante pour diminuer les dettes
- pour financer le cycle d'exploitation grâce au cash complémentaire
- associée à la ligne en place pour poursuivre les investissements

## Optimisation des engagements financiers

- **LIGNE INDÉPENDANTE DES ENGAGEMENTS BANCAIRES**
- Du cash disponible qui rassure les autres partenaires financiers
- Amélioration de la physionomie du bilan et des conditions d'obtention de nouveaux crédits



En quoi  
l'affacturage  
permettrait de  
répondre aux  
enjeux des  
entreprises  
pour 2021 ?

## Complémentaire aux PGE

- en remplacement de la ligne existante pour diminuer les dettes
- associée à la ligne en place pour poursuivre ses investissements

## Outil d'anticipation des difficultés de ses clients

- Diagnostic détaillé du poste clients (solvabilité, retard, dysfonctionnements)
- Prévention des risques avec la garantie contre l'insolvabilité intégrée

## Particulièrement adapté au contexte de retournement

- Un financement calculé sur la base de la factorabilité des créances et non sur la situation financière de l'entreprise
- Une approche basée sur les capacités de développement vs rétroviseur



# L'affacturage en synthèse ?

## FINANCEMENT

### **Financement immédiat des factures clients (< 24 h)**

- Financement déplafonné
- Suit la croissance de l'entreprise
- Relation dématérialisée

*Accélère la croissance de l'entreprise grâce à un financement souple et déplafonné*

## GARANTIE

### **Protection à 100% contre les impayés clients**

- Pas de délais de carence
- Remboursement à 100%
- Demandes/réponses de garantie en ligne instantanées

*Sécurise le développement et facilite la recherche de nouveaux clients*

## RECOUVREMENT

### **Externalisation des tâches administratives**

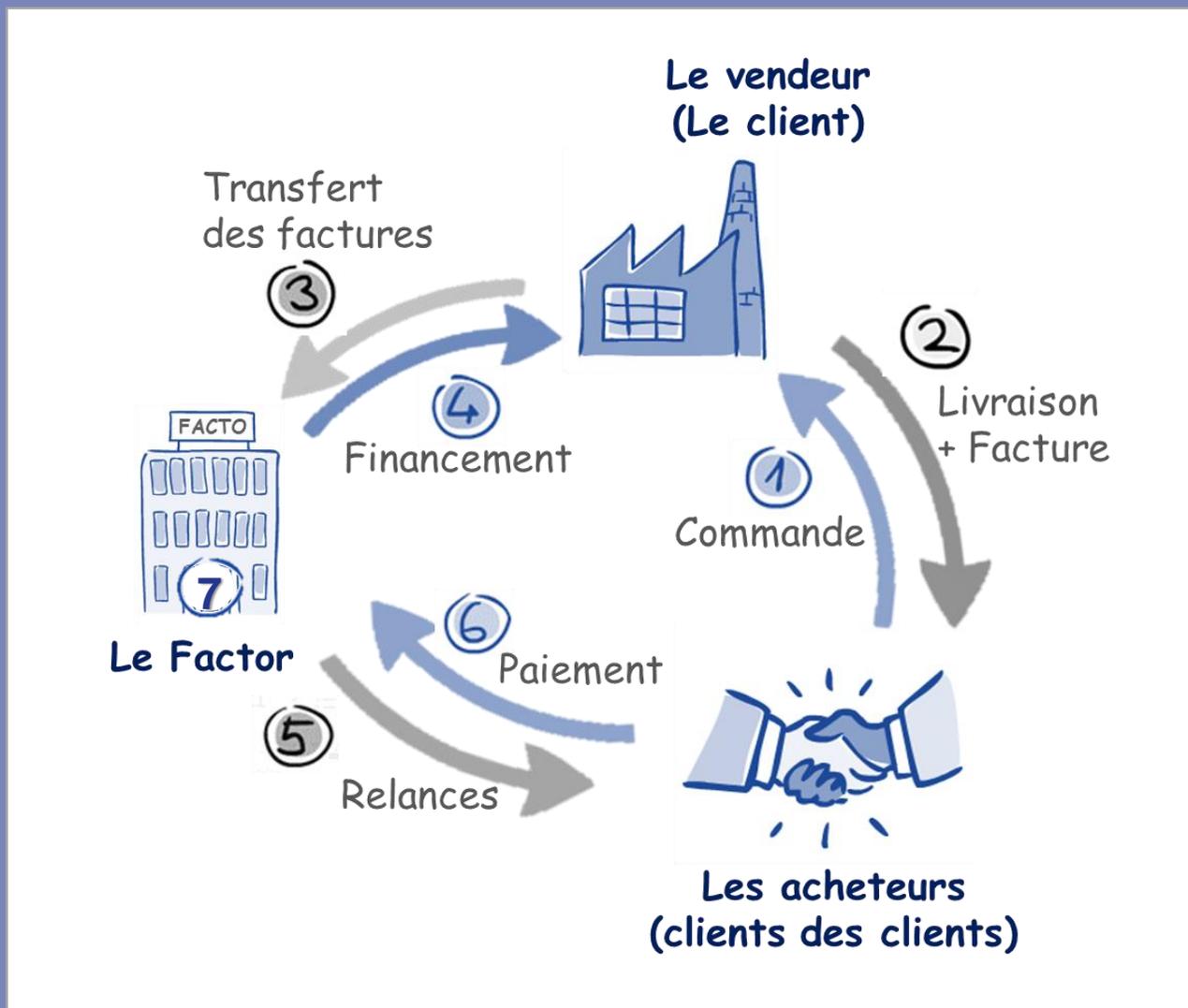
- Relance avant échéance
- Réduction des retards
- Transformation de charges fixes en charges variables
- Processus optimisés

*Réduit les coûts de gestion du poste clients*

**TOUT CECI SANS IMPACT SUR LE RATIO D'ENDETTEMENT**



# Concrètement, comment ça fonctionne ?



**1** Commande

**2** Livraison & facturation

**3** Demande de garanties & cession des créances

**4** Accord garantie & financement des factures sous 24H

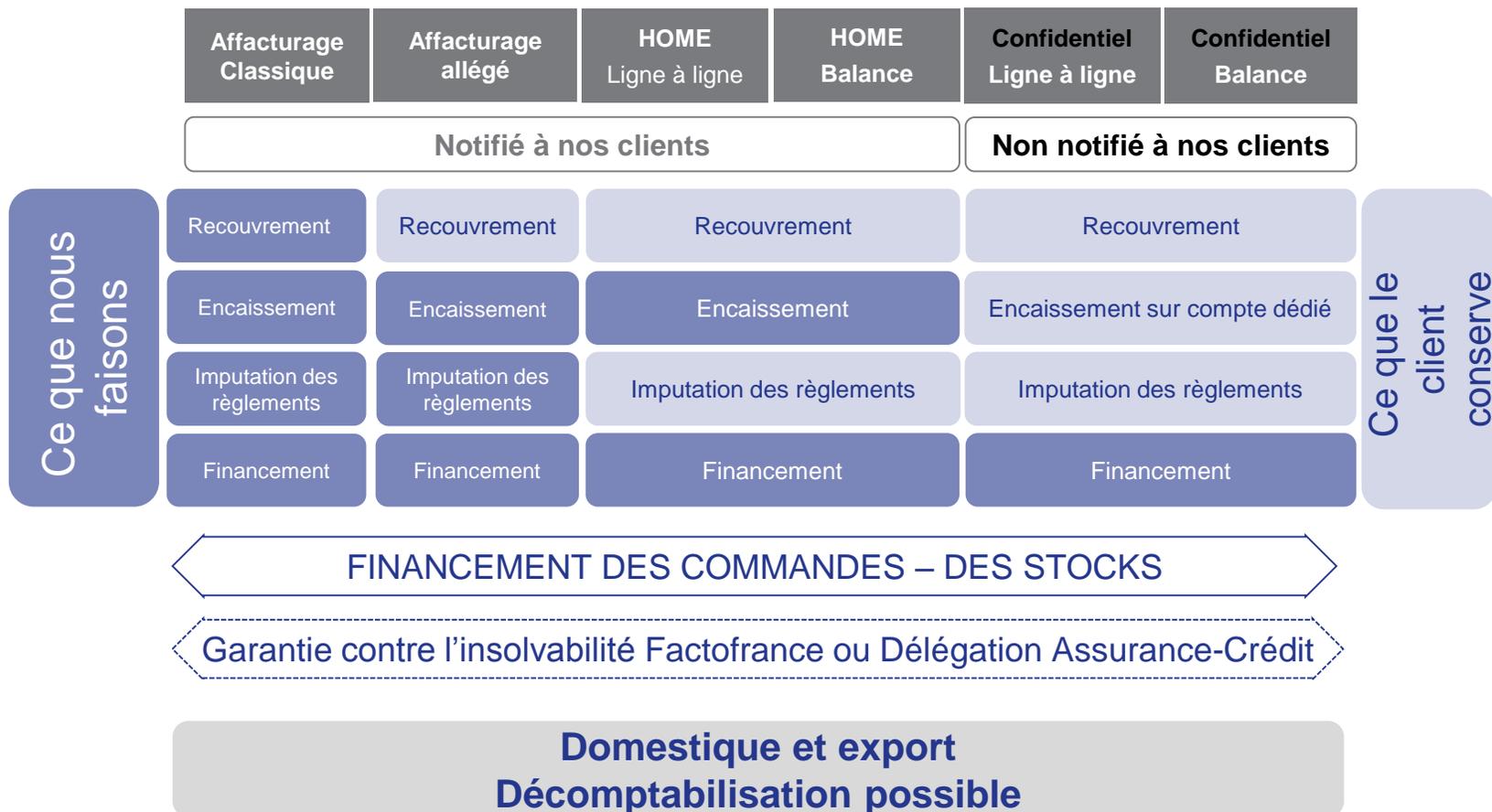
**5** Relance & gestion du poste clients

**6** Règlement par virement, chèque ou traite

**7** Gestion des encaissements et des lettrages



# Articulation des offres d'affacturage selon l'organisation et les besoins de l'entreprise



# FACTOFLEX

L'affacturage flexible dédié  
aux TPE et PME

Trait d'union entre les offres d'affacturage classiques et les **solutions des FinTechs**

## Flexibilité

- l'entreprise cède ses factures sur **un seul un ou plusieurs clients** de son choix
- SANS ENGAGEMENT DE DURÉE,  
NI MINIMUM DE COMMISSION ANNUEL

## Liberté

- la ligne de financement reste **ouverte jusqu'à 300 000 € d'encours**, un atout pour accompagner la saisonnalité.
- FINANCEMENT SOUS 24H  
DANS TOUTE L'UNION  
EUROPÉENNE ET LES  
DROM-COM

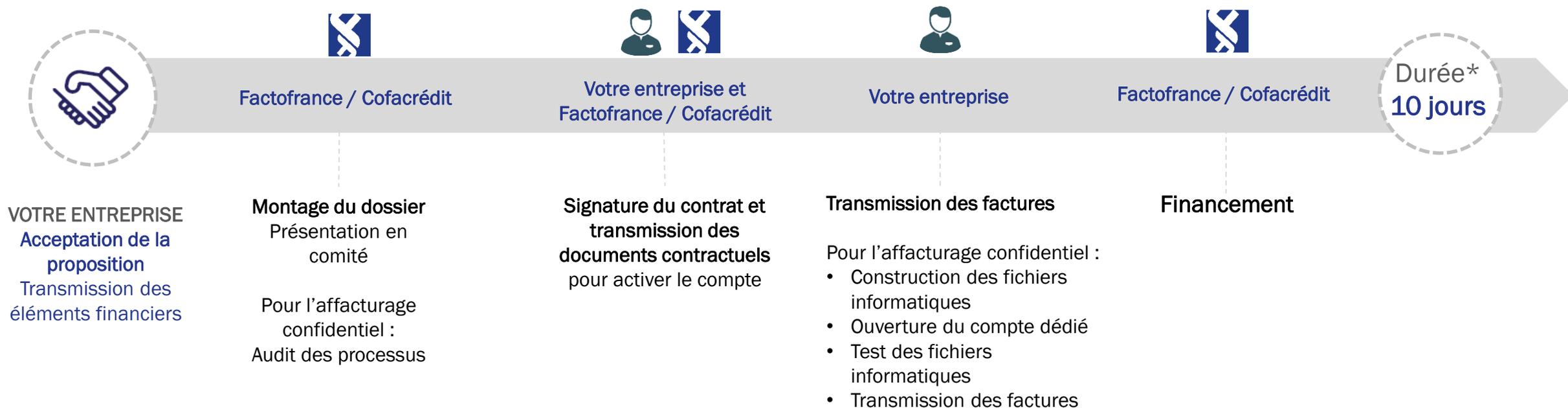
## Coût maîtrisé

- Factoflex repose sur une commission d'affacturage calculée sur le montant moyen des factures **sans minimum de fonds de garantie.**
- FORFAIT DE GESTION TOUT INCLUS DE 150€ / MOIS



# Une mise en place du contrat simplifiée

Anticiper c'est avoir le choix de déterminer la meilleure solution et le meilleur partenaire pour accroître sa capacité de rebond



*\*Mise en place sous 3 semaines pour l'affacturage confidentiel*



# Notre Pack #Reprise2021

## Dispositif Entreprises

Jusqu'au  
31/12

Offre d'affacturage adaptée pour apporter de la flexibilité aux entreprises

Un dispositif flexible et sécurisant

- **FINANCEMENT DÉPLAFONNÉ** sans minimum de commission
- sans seuil de fonds de garantie

### Option « Start & Stop »

- possibilité d'activer le contrat jusqu'à 3 mois après signature
- **MISE EN SOMMEIL DU CONTRAT** en cas d'absence de chiffre d'affaires

SANS ENGAGEMENT DE DURÉE

## Financement des commandes

Jusqu'au  
30/06

Un programme garanti par l'Etat dans le cadre de #FranceRelance

Une avance de trésorerie immédiate, sans attendre la facturation

- Une ligne de financement calibrée sur le carnet de commandes clients
- Une offre systématiquement associée à un contrat d'affacturage.

JUSQU'À 20% de CA

## Pack Premium

illimité

Une option de garantie automatique contre l'insolvabilité

Un e enveloppe de garantie automatique par client

- Une indemnisation à 100% des créances garanties par le pack en cas d'insolvabilité de votre client
- Un financement minimum garanti pour chacun de vos clients correspondant au montant de garantie défini dans le pack

JUSQU'À 15.000€ d'encours / client



## DISPOSITIF ENTREPRISES 2021



### Un dispositif flexible et sécurisant

- **FINANCEMENT DÉPLAFONNÉ** des créances jusqu'à 95% de l'encours clients
- financement **AU-DELÀ DE L'ÉCHÉANCE** de règlement client
- financement **AU-DELÀ DES GARANTIES**
- sans minimum de commission
- sans seuil de fonds de garantie



### Option « Start & Stop »

- possibilité d'activer le contrat jusqu'à 3 mois après signature
- **MISE EN SOMMEIL DU CONTRAT** en cas d'absence de chiffre d'affaires <sup>(2)</sup>
- offre sans engagement de durée



### Protection contre les risques clients

- surveillance de la **SANTÉ DU POSTE CLIENTS**
- indemnisation **JUSQU'À 100% DU RISQUE D'INSOLVABILITÉ CLIENTS** <sup>(3)</sup>



Évaluez **GRATUITEMENT & SANS ENGAGEMENT** le niveau de cash immédiatement disponible pour votre entreprise

# Financement de commandes

## Du cash disponible plus vite pour redémarrer

### BÉNÉFICIAIRES

- Entreprises françaises
- Tous secteurs d'activité B to B
- Réalisant les commandes dans un délai maximum de 120 jours
- Bénéficiant d'une assurance-crédit
- Transmettant le document d'auto-certification prévu par l'Arrêté <sup>(1)</sup>

Un programme de financement des commandes **disponible jusqu'au 30 juin 2021** et couvert par la garantie de l'Etat

### MODALITÉS

Sur la base des **commandes clients**, les entreprises peuvent bénéficier d'un **programme de financement exceptionnel** :

- représentant **JUSQU'À 20% de chiffre d'affaires annuel** <sup>(2)</sup>
- dans une limite de **15M€** <sup>(2)</sup>
- concernant leur poste clients en France et dans **plus de 100 pays**

Une offre systématiquement associée à un **contrat d'affacturage**



### AVANTAGES

L'**AVANCE DE TRÉSORERIE** intervient dès la création du besoin en fonds de roulement, à la prise de commande

**FINANCEMENT AUTO-LIQUIDATIF** : le financement des commandes est apuré par la transmission des factures associées, le financement des factures est ensuite soldé par les règlements des clients

L'**OPTIMISATION DES ÉCHANGES COMMERCIAUX** : les entreprises gagnent en souplesse dans les délais de règlements clients et fournisseurs



# GARANTIE CONTRE L'INSOLVABILITÉ CLIENTS

## L'option Pack Premium



Vous avez beaucoup de clients, avec des encours inférieurs à 15.000 €



Votre activité génère des clients occasionnels



Vous souhaitez optimiser la protection de votre poste clients en économisant sur les frais de demande

**Plus besoin d'effectuer les demandes de garanties sur vos faibles encours clients,**

**NOUS NOUS OCCUPONS DE TOUT POUR VOUS !**



- choisissez le montant de l'enveloppe de demande automatique de garantie par client :
  - ▣ 5.000 €
  - ▣ 10.000 €
  - ▣ 15.000 €



- générons automatiquement la demande d'approbation pour le montant défini dans le pack, dès cession de la 1<sup>ère</sup> facture sur votre client



Vous optimisez votre BFR et êtes assurés :

- d'un **financement minimum garanti** pour chacun de vos clients correspondant au montant de garantie défini dans le pack
- d'une indemnisation à 100% des créances garanties par le pack en cas d'insolvabilité de votre client



# FACTOFRANCE, UN PARTENAIRE FINANCIER DE PREMIER PLAN

1966



Création de FactoFrance Heller

1968



Création de Cofacredit, joint venture entre FactoFrance et Coface pour les exportateurs

2001



Acquisition de FactoFrance par General Electric

2016



FactoFrance devient filiale à 100% de Crédit Mutuel Alliance Fédérale

FactoFrance propose aux entreprises de toute taille des **solutions de financement et de gestion du poste clients** permettant **l'optimisation de la trésorerie** et des délais de paiement clients et fournisseurs.

FACTOFRANCE FAIT PARTIE INTÉGRANTE DU CENTRE D'EXCELLENCE D'AFFACTURAGE DE **CRÉDIT MUTUEL ALLIANCE FÉDÉRALE**, 1er acteur de la bancassurance.

Crédit Mutuel  
Alliance Fédérale

26,7M

Clients

14,2 Md€

PNB

17.8%

Ratio Tier one (CET1)

49,6 Md€

Capitaux propres

**37 milliards €**  
Volume annuel acheté

**476** collaborateurs

**55** années d'expérience en France et à l'international

**23% de part de marché** en France (donnée filière)



# RESTONS EN CONTACT



**Céline Eysseric**

Responsable Régional PACA  
T 04 42 37 03 83  
M 06 65 87 32 19  
[celine.eysseric@factofrance.com](mailto:celine.eysseric@factofrance.com)



**Marilyn Fhal**

Responsable conseillers commerciaux  
T 04 42 37 03 84  
[marilyn.fhal@factofrance.com](mailto:marilyn.fhal@factofrance.com)